



Dotyczy: PN-6/07 przetarg nieograniczony na pełnienie nadzoru inwestorskiego na budowie dwóch budynków mieszkalnych w Poznaniu przy ul. Opieńskiego/Szeligowskiego według dwóch grup: I gr. – inspektor nadzoru w branży elektrycznej; II gr. – inspektor nadzoru w branży sanitarnej.

W związku z zapytaniem dotyczącym w/w. sprawy, zgodnie z art. 38 ust. 1 i 2 ustawy z dnia 29 stycznia 2004 r. Prawo zamówień publicznych (Dz. U. z dnia 9 lutego 2004 r. Nr 19, poz. 177 ze zm.) wyjaśniamy:

Zapytanie:

W ofercie należy podać cenę zamówienia netto, brutto oraz w rozbiciu na miesięczne wynagrodzenie, liczone za 10,5 miesiąca. Jeżeli kwota zamówienia netto stanowi punkt wyjścia do przygotowania oferty, dolicza się wartość VAT i otrzymuje kwotę brutto. Do tego miejsca nie ma problemu. Pojawia się on w podziale na miesięczne wynagrodzenie, bowiem kwoty zaokrąglone do 2 miejsc po przecinku (netto, VAT i brutto) pomnożone przez 10,5 nie dają wartości (netto, VAT i brutto) za całość zamówienia. Im wyższe kwoty, na których się operuje, tym większa wychodzi różnica. Jak w takim razie przygotować poprawnie ofertę, by nie narazić się na niezgodności matematyczne.

Odpowiedź:

Informujemy, że Wykonawcy obliczając wartość całości zamówienia w danej grupie winien jednostkową cenę za miesięczną usługę nadzoru zwiększyć o należny podatek VAT a następnie przemnożyć przez ilość miesięcy (tj. 10,5 miesiąca) wykonywania usługi. Suma kwot brutto za realizację usługi nadzoru stanowić będzie łączną wartość zamówienia brutto.

Przesłane, skorygowane informacje prosimy uwzględnić przy tworzeniu oferty przetargowej traktując jako ważne i wiążące.

Stwierdzenie Zarządu
Zastępca Dyrektora Naczelnego
Prokurent
Za Zamawiającego *Krzysztof Spychała*

Łukasz